



**Stage**  
**PROSPECTION COMMERCIALE &**  
**MARKETING**  
(Nov. 2009)

ALPHA M.O.S, commercialise une technologie innovante d'instruments de laboratoire R&D et de Contrôle Qualité (nez et langues électroniques) servant à analyser les odeurs et les goûts (agro-alimentaire, parfumerie, cosmétiques, emballage, pharmacie, environnement ...) ainsi qu'une ligne variée d'instruments destinés au laboratoire.

**Service:** Rattaché(e) au Service Commercial  
**Rapporte A :** Directeur Commercial  
**Localisation :** Toulouse  
**Période :** 3 à 6 mois dès que possible  
**Sujet :** Etude de marché opérationnelle (Internet) - Prospection par phoning – Amélioration / création d'outils de vente

**Objectif :** Accroître la pénétration commerciale sur certains marchés

**Contenu :**

- ▶ Mieux comprendre certains secteurs pointus (laboratoire d'analyse / pharmacie / biotechnologie)
- ▶ Recenser des laboratoires clés pour les marchés de niche / annuaires pour les secteurs plus larges,
- ▶ Identifier des leaders d'opinion,
- ▶ Mettre en place des bases de données,
- ▶ Faire de la prospection téléphonique avec premières étapes de la démarche commerciale : analyse des besoins, recueil du processus de vente ...
- ▶ Aider à l'élaboration d'outils commerciaux.

**Compétences requises :**

- ▶ Bonne connaissance des enjeux de certains secteurs
- ▶ Etre à l'aise en Anglais; allemand ou autres langues appréciées
- ▶ Une connaissance des instruments analytiques serait un « plus »

Envoyez C.V. et lettre de motivation à Attila ARANYOS  
aranyos@alpha-mos.com